

Seit 11 Jahren ist die 3N Solutions der Spezialist zur Reinigung sensibler elektrischer Anlagen. Unser Ziel ist eine saubere und damit sichere Industrieproduktion für unsere Kunden zu realisieren. Die eigens entwickelte und patentierte 3N Solutions Gas-Technologie ist dafür die modernste und sicherste Methode und genießt das Vertrauen unserer Kunden, sowohl in kleinen und mittelständischen Betrieben als auch im Konzernumfeld. Unternehmen aus den folgenden Branchen zählen wir zu unseren begeisterten Kunden: Stahl-/Metallverarbeitung, Lebensmittelindustrie, Feuerverzinkung, Papierindustrie, Automotive, Entsorgungs- und Recyclingindustrie, Raum- und Luftfahrttechnik, Kunststoff- und Gummi-Industrie, Verpackungsindustrie.

Steigen Sie ein als: **Regionalleitung Vertrieb (m/w) – bundesweit**

Ihre Aufgaben:

- Betreuung Ihres eigenen Vertriebsgebietes durch gezielte Kundentermine – immer unterstützt durch unseren telefonischen Innendienst
- Übernahme und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Analysierung des Entwicklungspotentials in Ihrem persönlichen Kundenportfolio
- Ausarbeitung von Vertriebsstrategien in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter
- Entwicklung und Betreuung professioneller Dienstleistungs-Projekte
- Selbstständige Organisation Ihres Homeoffice und Ihrer Reisetätigkeit im Hinblick auf den bestmöglichen Einsatz ihrer Ressourcen

Ihr Profil:

Sie sind eine kommunikative Persönlichkeit und zeichnen sich durch Ihr positives Auftreten und Ihre Kontaktfreude aus. Sie sind es gewohnt sich für die immer unterschiedlichen Belange und Umstände ihrer Kunden zu begeistern und suchen stets nach der passenden Lösung. Dabei werden Sie Experte für Ihr Produkt und geben Ihrem Kunden dahingehend passende Empfehlungen. Idealerweise verfügen Sie bereits über Erfahrungen im Vertrieb, jedoch auch ein Quereinstieg ist jederzeit möglich. Eigenständiges Handeln ist für Sie kein Fremdwort. Sie motivieren sich und Ihre Kunden tagtäglich zu neuen Taten und orientieren sich stets an Ihren Zielen. Gute EDV-Kenntnisse und ein Führerschein Klasse B runden ihr Profil ab.

Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive durch professionelle Einarbeitung, kollegiale Unterstützung und viel Eigenständigkeit und Freiraum. Darüber hinaus profitieren Sie von unserem attraktiven zweigleisigen Gehaltsmodell aus Festgehalt und Provision, sowie einem Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung - vorzugsweise per E-Mail oder schriftlich – an:

Markus Hammel
Geschäftsführer
3N Solutions GmbH
Nürtinger Straße 78
72644 Oberboihingen
Tel: +49 7024 568 9024
E-Mail: info@3n-solutions.de